

janog36 staff (LA) やってみた！

～今後janog staffをやってみたい方のために～

株式会社Jストリーム
佐藤 太一

自己紹介

▶ 経歴

- ▶ 1980/09 山口県光市 生
- ▶ 2003/03 鹿児島大学 卒
- ▶ 2003/04 Jストリーム (AS24253) に入社
～新卒で入社してそのまま、現在も在籍

▶ 本業

- ▶ インフラ兼セールスエンジニア
- ▶ CDNのインフラ全般の構築・運用・管理
- ▶ 最近では現場仕事よりマネジメント業務、顧客対応がメイン
- ▶ CDN情報サイト：<https://tech.jstream.jp/>

▶ janog参加状況

- ▶ JANOG24/26/28/31(東京)、32 (大阪) 、33 (別府) で一般参加
- ▶ 大阪、別府は有休&自己負担



きっかけ

▶ staff応募のきっかけ

- ▶ 元々あまりコミュニティ活動に積極的でないこれまでの自社の状況をなんとかしたかった
- ▶ 自分から進んで行動を行う事で若いメンバーも積極的なコミュニティ参加が可能となる土壌を作りたかった
- ▶ 部署異動があり少し時間が出来ると思ったのでずっとやってみたかったstaffに応募してみた
- ▶ スタッフ参加なので出張費出して！と会社に言いたかった（無事成功：後述）

▶ Light Lightning Talk応募のきっかけ

- ▶ staffに知り合いがおらず、staff応募する際に実際に発生する稼働と費用がよく分からず少し困った
- ▶ 今後staff募集される方の参考となる資料を残したかった
- ▶ ので、ここで発表するというよりはWebサイトに資料を残す事が目的

janog staff 大ざっぱにまとめ

- ▶ 実行委員長 (SC) 委員長 2 名
全体とりまとめ
 - ▶ プログラム委員(PC) 委員長 2 名、委員12名
 - ▶ プログラムのタイムテーブル、内容決め
 - ▶ 企画編成委員(ORG) 委員長 2 名、委員 6 名
 - ▶ 広報、Web/SNS更新、Goods(Tシャツ)等
 - ▶ 会場設営委員(LA) 委員長 2 名、委員 6 名
 - ▶ 会場設営、ファシリティ回り
 - ▶ 今回からStreaming & 会場NWはホスト様手配

細かい人数や対応範囲は会期毎に若干異なるようです。

今回は私の担当したLA中心にお話します

- ▶ 連絡手段
 - ▶ チャット(slack)
 - ▶ Webサイト(Confluence)
 - ▶ WebEX(遠隔会議)
 - ▶ チケット管理(JIRA)

実際にかかった稼働と費用

細かい値は会期毎、役割毎に異なると思いますので御注意下さい

▶ 事前スタッフミーティング（4回）

- ▶ 4/14, 5/18, 6/5, 6/26
- ▶ 全て都内、各2時間(19:00~21:00)
- ▶ 終了後、毎回懇親会（not強制）

▶ 会場現地下見

- ▶ 5/22
- ▶ 参加必須ではない（スタッフから参加は10名強）
- ▶ 今回は下見後に博多でQUNOG1+懇親会も一緒に開催

▶ スタッフ稼働

- ▶ 主にスタッフミーティング間に諸々作業（オンライン作業）
- ▶ 会場図面書いたりStreamingシナリオ書いたり

▶ 本会議

- ▶ 7/15~7/17
- ▶ LAスタッフは7/15 AM9:00入り必須のため要前泊
- ▶ 本会議終了後、スタッフ+登壇者の打ち上げを現地で実施

項目	稼働（人日）	費用（万円）
事前スタッフミーティング（4回計）	1.5	懇親会 1.6
会場現地下見	1.5	交通費 4.0 宿泊 0.7 懇親会 0.4
スタッフ稼働	5.0	
本会議	4.0	交通費 4.0 宿泊 2.8 懇親会 1.2 Goods 0.5
合計	12.0人日	15.2万円

稼働には移動時間を含む
1.0人日=約8.0時間
赤字は自己負担

その他

- ▶ スタッフ募集の際、アンケートフォームには**熱い文章**を書き、早めに応募するのが良い
 - ▶ 採用予定人数超過時にはそれなりに参考にされている様子
- ▶ **本業優先**が全体の合言葉
 - ▶ 本業が多少忙しくても委員長がいい感じに調整してくれます
 - ▶ 概ね毎日23時以降退社の私でも時間を作って対応が出来た
 - ▶ ノリ的には学生時代の文化祭に近い
 - ▶ サボろうと思えばサボれる環境なので、気合がないと参加した意味が半減しそう
- ▶ **飲み会は積極的に**参加した方が吉
 - ▶ 下戸ですが毎回参加してました
 - ▶ 色々な会社・人の考えが聞けて楽しい
 - ▶ しょーもない話もいっぱい
- ▶ 知り合いは**確実に増えます**
 - ▶ IXユーザ会等で若干ぼっち気味だったのが会話出来る人がいっぱい増えてハッピー
 - ▶ 本業で元々繋がりがあった人ともより仲良く出来るようになった

迷ってる人は一度応募してみよう！

補足：出張費が会社から出るようになるまで

▶ 上司の説得

- ▶ 自社の知名度向上（元々有名な会社だと厳しい？）
- ▶ 知り合いが増えるので以下のような好影響があると説得
 - ▶ ユーザーの声が直接聞ける
 - ▶ 潜在顧客の獲得に繋がる
 - ▶ 他社の情報収集（営業面、技術面両方）

今回はスタッフ参加
でここがさらに捗る
と言って説得

▶ 同僚、後輩への啓蒙

- ▶ janogから持ち帰った情報の公開（社内勉強会等）
- ▶ こんな情報を仕入れられるので良いよ、と宣伝する、巻き込む
- ▶ とりあえず都内のIT系勉強会に出させてみる
 - ▶ wakamonogとかもいーかも

▶ 自分が偉くなる

- ▶ 初参加時(janog24: 5年前)は一般社員であまり自由がきかなかった
- ▶ マネージャーになって立場が良くなると割りと好き勝手出来るようになった
- ▶ 偉くなるために本業を頑張る