



ネットワークエンジニアの未来の働き方を 考えてみようBoF(公開用)

2021年7月16日 デラオ家プロジェクト合同会社 坂本 智広

Copyright 2020 Deraoya-Project LLC All Rights Reserved.

会社概要

会 社 名	デラオ家プロジェクト合同会社(英語表記:Deraoya-Project LLC)	
代 表 者	坂本 智広	
本社所在地	千葉県八千代市大和田114-16	設 立 2019年9月20日
資 本 金	300万円	従 業 員 5名(2020年7月1日時点)
営業種目	情報通信分野 ・情報通信配線・電気通信設備に関するコンサルティング、設計・電気通信工事業・物販事業・物品保管管理代行・通信事業者回線の申し込み仲介、取次・NTT東/西日本での自前工事関連申請手続き代行・NTT東/西日本での自前保守関連申請手続き代行	 セミナープログラムの提供 データセンター運用等に必要な物品のレンタル事業 ビジネスフォンやPBXの販売、施工、保守 NW機器の中古販売・買取事業 その他 DM発送代行、マネジメント業務 輸入代行
		上記に関連または附帯する一切の事業
主要取引先	 【一般法人】 ・アルテリア・ネットワークス株式会社 ・アルプシステムズ株式会社 ・エイム電子株式会社 ・ソフトバンク株式会社 ・太洋通信工業株式会社 ・合同会社DMM.com ・FS.Com, Limited ・株式会社ブロードバンドタワー ・株式会社まほろば工房 ・日興システック株式会社 ・株式会社NTTドコモ ・日商エレクトロニクス株式会社 ・SG.GS 他 	【学術機関】 • 九州工業大学 • 東京大学 • 北陸先端科学技術大学院大学 • 宇宙航空研究開発機構 他 【官公庁】 • 警察庁 • 関東管区警察局 • 国土交通省国土地理院 • 公正取引委員会 • 中国経済産業局 • 製品評価技術基盤機構 • 海上自衛隊 他



証 • JAPHIC可 • 探偵業届出証明番号(千葉県公安委員会 第44200039号)• 古物商許可<機械工具商>(千葉県公安委員会 第441350001258号)

• ISO/IEC 27001:2013 & JIS Q 27001:2014 (認証機関:EQA 登録番号:IA200058)

坂本 智広(さかもと ともひろ)

デラオ家プロジェクト合同会社 代表

最初の就職先ではTTNet (P-COM) Tepco/KDDI関連の通信建設工事全般に従事

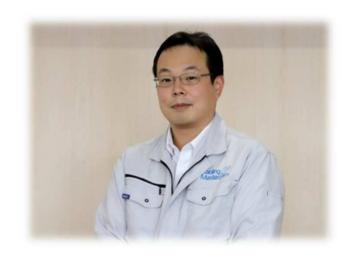
FTTH、専用線、広域イーサ、SDH/PDH網、 電話交換、マイクロ無線、CATV網、映像伝送、 携帯電話関連、電力、局舎整備

専用線業務に10年以上従事

2020年3月末までアルテリア・ネットワークスに在籍

通信業界歴は、17年以上

IP、セキュリティ、プログラム開発 サーバー運用、そして、L1へ











(複業、兼業を含む)



副業解禁の動き

- 2017年に「働き方改革実行計画」が閣議決定 https://www.kantei.go.jp/jp/headline/pdf/20170328/05.pdf
- 2018年に多くの企業が就業規則を作るためのモデルである「モデル就業規則」が改正 https://www.mhlw.go.jp/content/000496428.pdf
- 2020年に、副業・兼業時の労働時間の管理や健康管理についてのルールが明確化 https://www.mhlw.go.jp/file/06-Seisakujouhou-11200000-
 Roudoukijunkyoku/0000192844.pdf



副業への外的要因









私の副業の歴史





なぜ違う業種を選んだのか?

- 一つの業界だけではなく、いろいろな業界も経験したかった
- いろんな業種の人と接することで見えることもある
- 会社は一つだけでは無い
- もしかしたら、自分の違う進むべき道が見つかるかも



でも段々と...



収入 = 労働

だと、労働時間を増やさなければならず、誰にでも平等に1日はどう頑張っても24時間しかない

若い内は、比較的昼夜昼勤務でも問題ない でも、年齢とともにそれをずっと続けられるか?と考えるように

> 本業が急遽残業になったら? 体調崩したら? 寝不足でパフォーマンス不足?

そもそも、主たる給与をもらっている会社への労働力が低下するのは非常に問題である





単純に時間をお金に変える以外で収入を得たい



収入 ≠ 労働

自分でビジネスを立ち上げるしか無い

いきなり大きな風呂敷を広げるのではなく、 小さいところからビジネスになりそうなものを見つけていく



デラオ家プロジェクトが誕生



デラオ家プロジェクトの由来

「デラオ家(や)プロジェクト」の名前の由来は、

デラ (代表のあだ名) × 寺子屋

から、出来た造語となります

設立時に、代表が情報通信インフラに携わる人に限らず全ての人に、必要な知識、情報を提供したいと考え、コンサルタント業務を主とした事業が開始されました。

現在では、皆様のお困りごとに対応すべく、コンサルタント業務から付随して、設計、施工、

管理、情報通信配線の顧問、物品の販売、情報提供の為のセミナーの開催など幅広く皆様のお

役に立てるように活動しております



在職中にチャレンジ

行政書士

司法書士

個人情報保護士

ビジネス実務法務検定

日商簿記(2級)



収入の種類を理解する

1. 給与収入

• 雇用契約を結び労働力の提供と引き換えに給与を得る

2. 事業収入

• 営業活動により得られる収入

3. 雑収入

• 営業活動によらない雑多の収入



個人事業主時代

1. 数カ月間だけ個人事業主時代があった(2019年2月~9月)

⇒多額の投資をできるだけの資金も無かったし、ダメだったら直ぐに止めようという考えからまずは、個人事業主として営業することを決断

2. 大口の取引先がいたので、心強かった

時には、お金の面で先に振込して頂いたりと(その節は大変お世話になりました)

でも、経営上依存割合が高くなるので、別の新規顧客も開拓 ただし、個人事業主相手だと中々取引が難しい... そもそも、個人事業主相手を今までしたことが無いっていう会社が圧倒的多数

<u>この頃ぼんやり、法人化した方が良いか頭の片隅に出てきた頃</u>



そもそも個人事業主としてやっていくには?

個人事業主としては、税務署への開業届の届け出だけOK

- でも、その場合履歴事項証明書は入手することはできない(=登記していないから)
- 法人等の取引開始時に、履歴事項証明書を求められることは多い
 - 法人設立の場合は、**商業登記**を行うので入手可能
 - 個人事業主の場合は、<u>商号登記</u>をすることで可能 (手続きは難しくない、但し、2~3度法務局へ出向く必要がある)

ただし、商号登記 ≠ 商業登記 であることを理解しておく



思い切って法人化



◆ 売上は順調に推移

8月頃翌年の3月に納付する所得税を概算で出して、このままの売上推移だと 100万円以上の納付が必要になりそうだったので急いで会社を作った(税金対策)

※本当は、2年位個人事業主でその後法人化の予定だった

また、今後取引件数を増やしていくなら、法人化した方が得策だと判断

- > 個人事業主時代は、代表1名、派遣1名
- ▶ 法人設立後当初は、役員1名、契約社員1名、派遣1名
- ▶ 現在、役員1名、正社員3名、パート1名の規模に(うち1名は、兼業社員)



法人化する頃に思ってた事



正直法人化して、しかも従業員を雇用することになるので、 従業員や従業員の家族の生活もあることを思うともう気軽に、 「事業止めよう」ということが出来なくなる

資金面はどうする? どう会社を経営していくか? そもそも自分に会社経営ができるのか?

しばらくずっとそんなことばかり考えていた

そのため、まずはしばらくは3ヶ月ごとの更新あり契約社員としてスタートしてもらった もちろん、従業員にもその旨は事前に伝えている

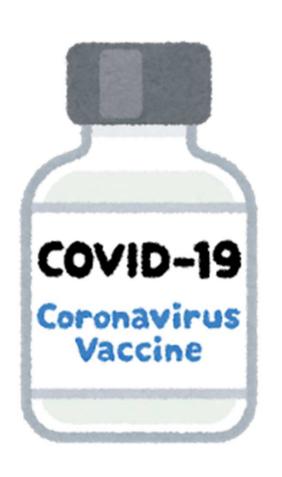
会社を作ることがゴールではなく、 スタートライン

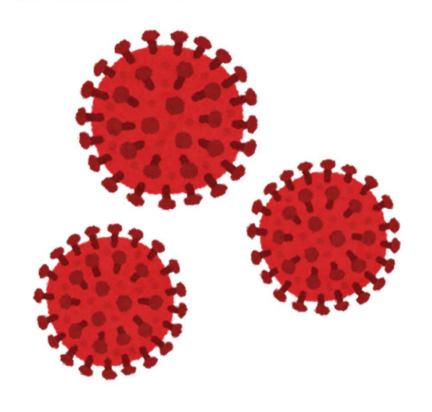


2019年9月20日デラオ家プロジェクト合同会社誕生



コロナ禍に巻き込まれ...







そろそろ2期目が終了

● 毎日大変なことだらけ

特に資金面は、いつも大変 営業数字や事業計画、財務状況を常に見直し...

//よく会社で上司が遅くまで、作ってたなぁと 思いながら、いつも作ってます(笑)

● 自転車操業ながらも、なんとか回転してやっていけてる



逆に、自転車操業できるならまだ良い方でこれが出来なくなったら、 本当にお終いなんだなと日々感じます

■ ニッチであってもニーズがありそうなところを常に開拓 とりあえず、何でもやってみる









ビジネス展開



ネットワークファシリティのプロによる便利屋集団

ネットワーク構築のコンサルティングから実務のアウトソーシング、社内のスキル向上まで 経験豊富な技術者による高品質のサービスをワンストップでご提供します!



情報通信配線 関連



ファシリティ スタッフアバター



高品質な施工を、ミスなくスピーディに

通信建設会社での施丁実績、通信会社での施丁監督・品質管理に精通した弊社 担当者が、お客様の通信設備の施工を高品質でミスなくスピーディに対応致しま す。緊急工事の際も可能な限り対応致します。





Deraoya-Project

デラオ家プロジェクト

現地でしかできない作業を一手に引き受けます!

品質向上や安全対策等、最新情報をご提供

機材を購入したが、開梱やシリアル番号の取得、ラックマウント作業が面倒…そん な時、お客様の代わりに、現地作業をまとめてご対応します。もちろんメーカーの 指定もありません。必要に応じてサーバーなどの初期設定やケーブリングを施工



チームと連携して行いま す。スポット、月額固定の 両方に対応しています。

NW構築や

NTTへの申請業務をワンストップで!

NTT-DFだけではなく、他社DFと組み合わせた構成率や、装置に適した義終コロ ケーション場所の選定など、コンサルティングからサポートします。

多くのNTT向け申請代行実績を持ち、相互接続申請に精通した弊社だからできる ワンストップサービスです。





物品販売

最新のネットワークファシリティの情報や、ケーブリングに関するノウハウの提 供、ミスなく行う安全対策などの情報をセミナー形式でご提供しております。

> お客様の環境に合わせた内容で、新人研 修の一部としてご活用頂いているケースも ございます。

ネットワークファシリティ管理や光NWの設計など、 気軽に専門的な相談をできるパートナー!

自社でNWの運用管理を行っているが、プロに任せたい…。経験者を採用するのはハードルが高い…。 など、皆様の課題解決を、知識と業界経験豊富なネットワークファシリティのプロがお手伝いをします!



Master.com

また、本サービスと教育プログラムを併用することで、現状 の改善点の把握やお客様のスタッフのスキル向上にも繋がり

スポットや短期、長期のご利用まで低コストでご提供可能な シェアリングサービスで、自社で技術者を採用する場合に比 べて、コスト削減にもつながります」

高品質・低価格な商品を厳選して販売、コスト削減を応援!

光ファイパケーブルやネットワークスイッチのメーカーとして、圧倒的な低価格と豊富な商品を誇る FS.COM。日本初の認定販売代理店としてFSの製品を中心に、世界中から高品質で低価格な製品・部 材を調達しております。

独自の品質水準により厳選し、認証取得した製品や、国内 での使用に適合したカスタマイズ製品をご提供しており、 安心してご利用いただけます。

国内在庫も多数保有し、定期便や送料無料など簡単・便利 なサービスを実現します。





会社員時代と比べて

- 自由だけど、やはり大変
- 一人でより多くのことを熟す必要がある 技術だけではなく、営業や法務、労務、財務、総務…etc
- やりたい事が、必ずしも実行できるとは限らない
- 労働時間っていう意味だと、確実に増えた
- 特に、毎月安定した収入がある分だけ、やはり会社員は安泰だとは感じる

従業員の給与は優先で、自分は後回しというときもあるし、逆に役員貸付ということで 会社にお金を出すこともある



マルチプレイヤーに

今すぐに副業する、しないに関わらず、今後のキャリアを一度考えてみる

極端な話、

会社が倒産したら?辞めることになったら?

他の会社でも自分が通用するか?

年功序列制度が無くなった現状では、会社もずっとは従業員は守ってくれない そのため、自社でしか通用しないスキルは最低限に。他所でも通用スキルを身につけておく

一方で、いろんなことにチャレンジできるならしてみる(会社内外問わず) エンジニアでも、契約書の締結はするだろうし、見積もりもするだろう。 法律に詳しくなったり、営業できるようになったり… 自分の椅子は複数自分で見つける



気軽な副業は推奨しない

- 場合により、懲戒解雇になる可能性がある(=退職金が出ない)
- 就業規則を改めて確認しよう
- 仮に承諾が出ている場合でも、本業が優先。でも、副業先にも**迷惑**を掛けない
- 副業が難しい場合は、複業や独立も検討してみては?





会社に知られる時は知られる

● 住民税

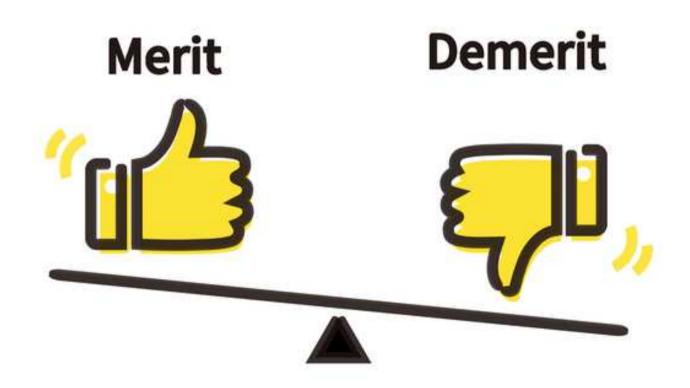
(他で給与所得がある場合特別には、主たる給与支給者となっているところに特別徴収額の 通知がある)

よく、「普通徴収にしたら良い」というネットでのコメントはあるが給与は 原則特別徴収であり、更に各自治体も原則特別徴収を推奨している 主たる以外の給与所得の住民税が普通徴収にしてくれるかは、各自治体の担当者の判断

● 二以上勤務届

これは提出したら絶対わかる。 年金機構等から主たる会社にも社労士を経由して通知が届く 会社を作って役員報酬を受け取るなら、この届出必須 役員報酬を0円にするなら、算定金額が変わらないので不要







自分がしたいことをしてみる良い機会

- 副業自体は、決して悪いことではない
- それが、本業に活かすことができるなら尚良
- 本業で出来ないことを、敢えてやってみるのも良い
- いきなり大きい事から始めず、小さいことから始めてみる
- ただ、時間とトレードオフ
- 責任が生じることは忘れてはいけない
- 依頼する側にとって、副業かどうかは関係ない。成果が欲しいから依頼



まとめ

- 時代とともに勤務形態多様化や副業解禁は歓迎できる
- でも、それは自己責任、自己防衛を当事者に求められる
- 自分が苦手とする分野にも時には挑戦しないといけない
- 受ける側は副業でも、依頼する側は副業かどうかは関係無い
- 儲けたら儲けた分だけ、税金も増えるのを忘れてはいけない (個人事業税っていうのも翌年から発生)

● 現状ではまだまだ個人事業主との取引が今尚厳しい会社が多いことを認識 (ランサーズとか経由でなら多少は受注しやすいのかも)



Thank you





ネットワークファシリティのプロによる便利屋集団

お困りのことがございましたら、お気軽にご連絡ください!!

- www.deraoya-project.co.jp